

NEWS RELEASE

令和元年7月8日

各 位

長岡信用金庫 理事長 白杉 太一

長岡信用金庫と株式会社 BELLSOFT との業務提携について

長岡信用金庫（長岡市、理事長：白杉太一）と株式会社 BELLSOFT（長岡市、代表取締役：高橋 亨）は、ITを活用して地元地域の小売・飲食・サービス業を応援するため、業務提携契約を締結しました。

この業務提携は、株式会社 BELLSOFT が開発、運用する「店舗アプリ」を、来店客数を増やしたいというニーズを持つ長岡信用金庫の取引先に紹介し、地元中小企業の売上の増加と成長を後押しすることを目的にしています。また、両者は今後、地元の中小企業者を対象として、キャッシュレスやWeb マーケティングなどをテーマにしたセミナーを協力して開催する予定です。

長岡信用金庫は、これからも地域連携を通して地元中小企業の発展と地域経済の活性化に貢献してまいります。

「店舗アプリ」

小売業、飲食業、サービス業等の店舗を持つ事業者が、アプリを登録した顧客に対してクーポン発行やイベント情報などを随時発信できるスマートフォン用アプリ。通常、企業が自前で同様のアプリを開発・運用するには多額のコストがかかりますが、当「店舗アプリ」はBELLSOFTが開発した共通プラットフォームを利用するため、小規模な事業者でも大きな投資を行うことなく、新規顧客やリピーター獲得のための店舗情報をタイムリーに発信することができます。

＜業務提携契約の締結日＞
令和元年7月8日

以 上

【本件についてのお問合せ先】



長岡信用金庫 審査部 経営支援課 担当 : 田中、笠原
住所 : 〒940-8660 長岡市大手通2-4-7
電話 : 0258-37-5435 FAX : 0258-36-4326
E-mail : 070shinsa@nagaoka-shinkin.com

店舗

クーポン・ポイント・プッシュ通知

アプリ

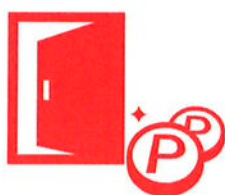


自分のお店の
専用アプリが
簡単に作れる!

お店独自の内容で配信

OFF

クーポン
配布



ポイント



お知らせ
プッシュ通知



チケット



一度来店されたお客様の
再来店率ご存知ですか？

詳しくは裏面へ

売上UPには **リピーターの獲得が重要!!**

一度来店されたお客様の**再来店率**ご存知ですか？

高くて**40%**
10人中6人はもう来ません...

Q.来店しない理由は？

A. **なんとなく**

...と思っている人が多い

いかない...

行く /



でも、その人たちに **あなたのお店を思い出してもらったら**

再来店率は格段に上がります!

そして3回来店していただければ
リピーターになる確率が各段に上がります!!



**専用アプリで
お客様を囲い込もう**

アプリ専用
クーポンで
お客様を
笑顔に!

3回来て
くれた方には
ドリンクを
サービス

今日は雨が
振りそうなので
お得なクーポン
を出そう

**リピーター獲得の
ための便利機能!**

✓クーポン配布 ✓ポイント ✓メニュー
✓チケット ✓お知らせ ✓プッシュ通知 ...etc

利用料

初期登録代行料 30,000円

月額 **10,000円**

※価格は税別です。

新規は「ホット○○」や「ぐる○○」に任せて、
既存客に再来店を促すことが重要!
ノウハウも提供します!

**店舗
アプリ**

お問い合わせ

株式会社 **ベルソフト**

〒940-0877 新潟県長岡市稲保4-750-4
Tel:0258-24-7565 <https://bellssoft.jp/>